



# Témoignage Client



Statigest en 3 mots

Efficace  
Simple  
Nécessaire



Brendan AUBAILLY  
Manager des ventes France  
Aigle

## Aigle

- Acteur majeur du secteur de la chaussure et du prêt-à-porter
- 1400 collaborateurs - 8 chefs de secteur
- Client Statigest depuis 2013
- Solution Statigest **Portwin**® CRM, **Assortnat**® Assortiments, **Promonat**® Promotions, **Explore**® Pilotage, **Reprix**® BI

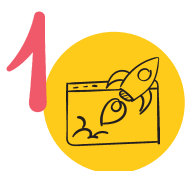


## Aigle

Créée en 1853, Aigle perpétue un savoir-faire unique, incarné par la fabrication Made in France des bottes iconiques confectionnées en partie à base de caoutchouc naturel. Vêtements, chaussures comme accessoires sont pensés pour la vie quotidienne : des créations qui allient style et fonction, dans l'air du temps et pour tous les temps.

Devenue société à mission en 2020, Aigle a pour ambition de se développer de manière vertueuse, en défendant le savoir-faire français et notamment le métier de Maître bottier en proposant des pièces créées pour durer et en inscrivant la responsabilité sociétale et environnementale au cœur de sa stratégie.

### Les enjeux de la force de vente Aigle France



S'ÉQUIPER  
D'UN CRM VECTEUR  
D'EXCELLENCE  
OPÉRATIONNELLE



BÉNÉFICIER  
D'UNE SOLUTION  
FACILITATRICE DU  
QUOTIDIEN TERRAIN



S'APPUYER  
SUR UN  
ACCOMPAGNEMENT  
DE PROXIMITÉ

#### Arnaud **BANIZETTE**

Directeur Wholesale France - Aigle



*Le pilotage de notre activité est fluide avec notre CRM Statigest, les équipes en sont contentes. Il est l'outil idéal pour la gestion de leurs clients, de leurs plans de tournée, la gestion de leurs linéaires et les remontées d'info. Sur la partie grande distribution notamment, où les négociations sont complexes, Statigest constitue pour nous une aide précieuse.*



01

## S'ÉQUIPER D'UN CRM ŒUVRANT POUR L'EXCELLENCE OPÉRATIONNELLE

Pour les équipes commerciales Aigle, l'**outil CRM Statigest est à la fois stratégique et organisationnel**. Il est notamment le **partenaire quotidien** des équipes terrain qui, à l'aide des applications Portwin et Explore, **préparent leurs visites et optimisent leurs actions**. La solution vient en **renfort de leur productivité** et a pour vocation de faciliter leurs missions dans un **objectif d'excellence opérationnelle** suivant une **approche ROIste**.

*J'ai vécu le front Statigest en qualité de Chef de secteur et le back, à présent, en tant que Manager, l'outil est top.*

**Brendan AUBAILLY - Manager des ventes Aigle France**

02

## BÉNÉFICIER D'UNE SOLUTION FLEXIBLE FACILITATRICE DU QUOTIDIEN TERRAIN

Utilisatrices de Statigest depuis plus de 10 ans, **les équipes Aigle voient en leur CRM l'outil idéal pour une gestion quotidienne fiable et efficace de leurs clients**. Via leur solution, elles **optimisent aussi leurs plans de tournée, leurs linéaires** et profitent d'un partage et d'une remontée fluides des informations avec le Siège. L'expertise métier de Statigest constitue également **un allié de premier plan** pour Aigle France **sur la partie grande distribution**, univers mouvant et particulièrement complexe.

*J'aime beaucoup Statigest, je suis tous les jours dessus. Prenons la base clients par exemple, c'est performant, tout est toujours à jour, je m'en sers beaucoup.*

03

## S'APPUYER SUR UN ACCOMPAGNEMENT DÉDIÉ DE PROXIMITÉ

Au-delà de prestataires, Aigle aime à s'entourer de **partenaires de confiance avec lesquels entretenir des liens étroits et solides dans la durée**. C'est ainsi que les équipes Statigest accompagnent en proximité la société de prêt à porter depuis 2013. Le Siège d'Aigle France peut s'appuyer sur **ses chargés d'affaires dédiés, au fait de ses spécificités** tandis que les commerciaux terrain peuvent joindre la **hotline Statigest** se tenant à leur disposition pour répondre à toute interrogation relative à leur solution.

*Le service personnalisé Statigest avec un contact direct et facilité avec les équipes est très appréciable. C'est un vecteur de sérénité.*

## Parmi nos références

Statigest est fier d'accompagner en partenaire du quotidien les forces de vente de plus de 160 groupes et entreprises emblématiques de la grande consommation et des circuits spécialisés, en France et en Europe.  
Discutons de vos défis commerciaux clés, rejoignez notre communauté !

